

*М. В. Дубинина* ([andrianos1@yandex.ru](mailto:andrianos1@yandex.ru)),

*д-р экон. наук, доцент, зав. кафедрой*

*О. И. Луговая* ([olga-lugovaya@mail.ru](mailto:olga-lugovaya@mail.ru)),

*ассистент*

*Николаевский национальный аграрный*

*университет*

*г. Николаев, Украина*

## **ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ: ЗНАЧЕНИЕ В ФОРМИРОВАНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ**

Статья посвящена изучению влияния транзакционных издержек на формирование экономического потенциала сельскохозяйственного предприятия. Обоснована актуальность проблемы управления транзакционными издержками, которое бы обеспечивало укрепление экономического потенциала предприятия. Установлено, что управленческие решения в сфере управления транзакционными издержками реализуются через совокупность мер целенаправленного воздействия на величину и структуру данных расходов. Исследованы составляющие транзакционных издержек.

The paper studies the impact of transaction costs on the formation of the economic potential of the agricultural enterprise. The urgency of the problem of control transaction costs, which would ensure the strengthening of the economic potential of the enterprise. It is established that management decisions in the field of transaction cost control implemented through a set of measures focused on the impact of the size and structure of the data costs. Studied the components of transaction costs.

*Ключевые слова:* транзакционные издержки; сельскохозяйственное предприятие; управление; составляющие, экономический потенциал.

*Key words:* transaction costs; agricultural enterprise; management; components of economic potential.

Развитие сельскохозяйственного предприятия в значительной степени зависит от эффективности использования имеющегося экономического потенциала. Диалектика процессов его формирования требует рассмотрения не только ресурсных и производственных компонентов, но и условий постоянного взаимодействия хозяйствующих субъектов. Это взаимодействие специфично для каждого предприятия, оно напрямую зависит от влияния институциональной среды и представляет собой транзакционные издержки. Удельный вес таких расходов в сельскохозяйственном производстве составляет до 25%, поэтому их сокращение, оптимизация и управление ими представляются особенно актуальными при формировании экономического потенциала предприятия.

Широкий спектр вопросов, связанных с оценкой формирования экономического потенциала предприятия, раскрывается в трудах Б. Бачевского [1], Н. Касьяновой [2], Н. Краснокутской [3], Л. Скоробогатой, Е.

Лапина и др. Однако процесс формирования и развития экономического потенциала сельскохозяйственного предприятия почти не нашел своего освещения. Трансакционные издержки были исследованы в работах таких зарубежных и отечественных экономистов, как А. Аузан [4], В. Жук, Дж. Коммонс, Р. Коуз, Р. Капелюшников, Д. Норт [5], Р. Нуреев, В. Тамбовцев, А. Шаститко, А. Шпикуляк [6] и др. Несмотря на достаточную разработанность общей теории трансакционных издержек, не было уделено должного внимания их исследованию в аграрном секторе - специфической отрасли экономики, в которой необходимо выделять трансакционные издержки, которые ей присущи.

Целью нашего исследования является раскрытие значения трансакционных издержек при формировании экономического потенциала сельскохозяйственного предприятия, а также необходимости учета и управления указанными затратами.

В настоящее время нет единого представления о структуре потенциала, поскольку есть несколько его проявлений. В течение многих лет накоплен богатый инструментарий для оценки рыночных, производственных, финансовых возможностей предприятия, но не хватает полноты охвата и систематизированного подхода к элементам структуры экономического потенциала, при этом должно сохраняться минимальное количество компонентов. Определение категории экономического потенциала, используемое в современной науке, содержит в себе два ключевых аспекта.

С одной стороны, потенциал несет в себе ресурсный аспект. Он включает ресурсы, которыми располагает хозяйствующая система. Ресурсы понимаются в самом широком смысле: материальные, прудовые. С другой стороны, потенциал включает в себя возможности и компетенции, которыми располагает хозяйствующий субъект. Прежде всего, имеются в виду способности к развитию, совершенствованию и максимально эффективному использованию имеющихся ресурсов. Категорию потенциала можно рассматривать на двух уровнях: достигнутый (существующий) и перспективный (максимально возможный). Достигнутый уровень характеризует ресурсы и способности, имеющиеся у хозяйствующего субъекта на данный момент. Они являются реальной составляющей экономического потенциала. Перспективный уровень представляет собой максимально возможный объем ресурсов, которыми может обладать предприятие, если задействует все имеющиеся в его распоряжении возможности и скрытые резервы.

С изменением состояния предприятия происходит трансформация его потенциала, усложняется структура, формируется субъективная составляющая экономического потенциала предприятия, которая проявляется в способностях формировать контрактные отношения таким образом, чтобы минимизировать трансакционные издержки, обеспечить создание специфических активов или эффективное распределение прав собственности. Экономический потенциал предприятия отождествляется с возможностью увеличения его размеров за счет сокращения трансакционных издержек.

Несовершенное управление затратами предприятия, в том числе и транзакционными, может привести к угрозе разрушения экономического потенциала.

Управление транзакционными издержками представляет собой систему экономических отношений, связанную с формированием, планированием, учетом и анализом транзакционных издержек, позволяет принимать долгосрочные рациональные управленческие решения, влияющие на формирование экономического потенциала сельскохозяйственного предприятия. Решения в сфере управления транзакционными издержками реализуются через совокупность мер целенаправленного воздействия на величину и структуру транзакционных издержек.

Управление транзакционными издержками должно организовываться исходя из многообразия их видов. В современной экономической теории предлагается множество классификаций и типологий транзакционных издержек, в которых каждый из авторов концентрирует внимание на различных элементах.

Так, А. В. Шумакова предлагает выделить следующие классификационные группы транзакционных издержек, позволяющие учесть специфику сельскохозяйственного производства: внутрипроизводственные, которые представляют собой расходы, непосредственно связанные с продвижением товаров на рынке собственными подразделениями хозяйствующего субъекта; внешние, которые включают расходы, обусловленные покупкой услуг сторонних организаций, способствующих продвижению товаров на рынке; в форме недополученной выгоды: расходы возникают, когда происходят потери сельскохозяйственными предприятиями части выручки в результате разногласий качественных показателей продаваемого товара, реализации продукции в сроки и по ценам в ущерб собственной выгоде, а также потери физического объема продукции в процессе реализации [7].

Обобщая подходы к классификации транзакционных издержек, необходимо отметить отсутствие единообразного подхода и наличие широкого круга классификационных признаков, используемых различными авторами. В то же время мы считаем наиболее приемлемой для условий сельского хозяйства классификацию, предложенную А. В. Шумаковой, поскольку она может быть основой для количественной оценки величины транзакционных издержек в отрасли.

Возникновение транзакционных издержек в сельском хозяйстве обусловлено недоступностью информации для сельскохозяйственных предприятий, что приводит к повышению значения информационных элементов рыночной инфраструктуры, недостаточная развитость которых будет вести к росту величины транзакционных издержек. Некомпетентность источников информации, а также ее асимметрия увеличивают количество посреднических сделок, что ведет в свою очередь к росту удельного веса транзакционных издержек в конечной стоимости продукции. Службы рыночной информации, Интернета, маркетинговых центров не всегда дос-

тупны основной массе субъектов продовольственного рынка вследствие их неплатежеспособности и удаленности от деловых сфер.

При отсутствии системного менеджмента и эффективного маркетинга затраты на поиск надежных партнеров увеличивают расходы сельскохозяйственного производства. Эту нишу на рынке занимают дорогие финансовые посредники. Численность посреднических звеньев в аграрном секторе экономики и относительно высокий уровень их затрат влияют на уровень цен на сельскохозяйственную продукцию. Так, розничные цены на некоторые продукты в 2-3 раза выше оптовых.

На основании анализа данных управленческого учета и экспертных оценок специалистов была рассчитана величина транзакционных издержек в исследуемых сельскохозяйственных предприятиях. Так, в ООО «Золотой колос» Витовского района величина транзакционных издержек составляет 23,4% от общей суммы расходов предприятия. В структуре транзакционных издержек основную часть занимают внутрипроизводственные транзакционные расходы.

Сложившаяся система планирования и учета на сельскохозяйственных предприятиях направлена на составление форм плановой, бухгалтерской и налоговой отчетности и не предназначена для получения своевременной достоверной управленческой информации, в том числе о транзакционных издержках. Выделить транзакционные издержки сельскохозяйственных предприятий можно только на основе изучения документооборота предприятия.

Снижение транзакционных издержек возможно благодаря упорядочению договорных отношений, установлению деловых контактов, а также благодаря неформальным отношениям руководителей сельскохозяйственных предприятий. В силу неразвитости рыночных отношений и неэффективности функционирования альтернативных рыночных институтов субъективный фактор стал одним из основных во взаимоотношениях между субъектами хозяйствования в аграрном секторе экономики.

Для эффективного формирования экономического потенциала сельскохозяйственного предприятия независимо от специализации и организационно-правовой формы важно создать управленческую и информационную систему предприятия, которая должна пронизывать всю его деятельность - от производственного подразделения до целостной структуры управления сельскохозяйственным предприятием. При этом все структурные подразделения целесообразно разделить на центры затрат и сферы ответственности за понесенные расходы. Целью такого разделения является обеспечение системного контроля за расходованием средств и ресурсов посредством установления конкретной ответственности работников различных уровней за произведенные расходы.

Рациональная организация управления транзакционными издержками на сельскохозяйственном предприятии должна сопровождаться установлением единого документооборота, который обеспечит оперативный контроль и диспетчеризацию хода производства, а также оперативное составление

внутрихозяйственной отчетности, что позволит своевременно решать управленческие задачи.

### **Список использованной литературы**

1. Бачевський, Б. Є. Потенціал і розвиток підприємства : навч. посіб. / Б. Є. Бачевський, І. В. Заблудська, О. О. Решетняк. - Київ : Центр учбової літератури, 2009. - 397 с.
2. Касьянова, Н. В. Потенціал підприємства: формування та використання : підруч. / Н. В. Касьянова, Д. В. Солоха, В. В. Морєва та ін. - 2-е вид. - Київ : Центр учбової літератури, 2013.- 248 с.
3. Краснокутська, Н. С. Потенціал торговельного підприємства: теорія та методологія дослідження : моногр. / Н. С. Краснокутська. - Харків : Харків, держ. ун-т харчування та торгівлі, 2010. - 247 с.
4. Аузан, А. А. Институциональное проектирование реформ: опыт и попытка прогнозирования / А. А. Аузан. - М. : ГУ ВШЭ, 2007. - 24 с.
5. Норт, Д. Інституції, інституційні зміна та функціонування економіки / Д. Норт ; пер. з англ. І. Дзюб. - Київ : Основи, 2000. - 198 с.
6. Шпикуляк, О. Г. Інституції аграрного ринку : моногр. / О. Г. Шпикуляк. - Київ : ННЦ ІАЕ, 2009.-480 с.
7. Стукач, В. Ф. Трансакционные издержки в АПК : измерение, информация, регулирование : моногр. / В. Ф. Стукач, Е. А. Асташова, О. В. Шумакова. - Омск : ФГОУ ВПО ОмГАУ, 2006.-212 с.