

глобалізаційні, євроінтеграційні аспекти. Міжнародна науково-практична інтернет конференція. Миколаїв. МНАУ. 2021. С. 39-43

3. Business Intelligence: без BI бізнес — вже не бізнес. Рубрика : веб-сайт. URL: <https://rubryka.com/blog/business-intelligence/> (дата звернення 03.03.2022)

4. Офіційний сайт IT enterprise (BI) URL: <https://www.it.ua/> (дата звернення 21.02.2022)

*Науковий керівник – Козаченко Л.А.,
канд. екон. наук, доцент кафедри обліку і оподаткування,
Миколаївський національний аграрний університет,
М.Миколаїв*

ВПЛИВ COVID-19 НА СВІТОВУ ТА УКРАЇНСЬКУ ЕКОНОМІКУ

Самбурська О.В.,

здобувач вищої освіти академічної групи МЕН 3/1,

Миколаївський національний аграрний університет

Глобальні економічні процеси не були готові до несподіваних викликів епідемія коронавірусу COVID-19 спричинила швидкі зміни у світовій економіці. Найбільш постраждалими галузями у всьому світі є туризм, транспорт, роздрібна торгівля, ресторанний бізнес, різноманітні розваги тощо.

Наразі дослідженню наслідків впливу пандемії на економіку присвячено роботи Н. Грицюк., Д. Долбнєва, Л. Радченко, С.Терешук, І. Якимішин та багатьох інших науковців, а також висвітлено результати аналізу професійних організацій у фахових виданнях. Опубліковані матеріали вказують а те, що поширення пандемії зумовила значні структурні зрушення як в економіці всіх країн світу, так і на світових товарних ринках. Результати досліджень констатують, що протягом двох років пандемія COVID-19 не обійшла жодну з країн, що суттєво вплинуло на розвиток світової економіки. Загалом, статистика свідчить, що у 2020 році світовий валовий внутрішній продукт (далі – ВВП) зменшився на 4,4% порівняно з попереднім роком. Зокрема, ВВП Європейського Союзу у 2020 році знизився на 7,4%. Найбільше постраждали економіки таких країн, як Іспанія та Великобританія, де ВВП впав на 12,4% та 10,3% відповідно, тоді як ВВП Литви впав лише на 2,2%, отже, країна постраждала найменше [1].

Нагальною проблемою є не лише значні економічні втрати, яких зазнала світова економіка, а й те, що епідемія спричинила уповільнення економічного розвитку, оскільки економічний спад, викликаний епідемією коронавірусу, був змушений до прогнозованого зменшення економічної активності 2019-2020 роки.

Глобальна криза, викликана поширенням пандемії COVID-19, для української економіки є особливо небезпечною. Так, суттєвого негативного впливу зазнав фінансово-економічне стан країни, зокрема: знизилася зайнятість населення і реального ВВП; скоротився приплив іноземних інвестицій; відбулося здешевлення національної валюти [2]. Держстат України констатує, що падіння українського ВВП у 2020 р. склало 4% [3].

Також, враховуючи пандемію та посилення карантинних заходів, Європейська Бізнес Асоціація знизил рейтинг інвестиційної привабливості України у 2020 році до найнижчого рівня з 2014 року – 2,51 (за оцінкою українських експертів – представників бізнес-середовища, з 0 до 5 балів). Серед основних ризиків інвестування в Україну експерти назвали слабкість судової системи, корупцію, значну кількість «тіньової економіки» в країні, зміни в уряді, відсутність значного прогресу в реформах [4].

Вплив пандемії COVID-19 може призвести до довгострокових змін як на вітчизняному, так і на світових товарних ринках. Так, збільшення транспортних витрат за рахунок підвищення вартості перевезення товарів і зменшення торговельних потоків, зумовлюються підвищенням рівня безпеки при прикордонному контролі.

В той самий час відкриваються можливості для вітчизняного виробника, що дозволить збільшити кількість робочих місць. Зокрема місцеве виробництво здатне забезпечити населення країни засобами індивідуального захисту.

Спостерігається розвиток електронної комерції та логістики доставки. Завдяки введеним карантинним заходам простіше, безпечніше робити покупки через інтернет-магазини, тому їх частка значно зросла, зростатиме й надалі. Поряд з електронною комерцією існує проблема швидкої та дешевої доставки товару до споживача. Це та сфера діяльності, яка розвиватиметься і буде актуальною в майбутньому.

Суттєво змінилася поведінка роботодавців та працівників. Після послаблення карантину велика кількість співробітників може продовжувати працювати віддалено, що може зменшити витрати організацій в тому числі на енергоносії, а також власні транспортні витрати працівників. Підприємства можуть зменшити поїздки за кордон і використовувати у роботі відео-конференції.

Отже, внаслідок пандемії COVID-19 та запровадження карантинних заходів Україна, як і всі країни світу, значно знизил свою економічну активність, що зумовлює значне посилення необхідних економічних реформ.

В умовах поширення коронавірусної інфекції на державному рівні є необхідним обрати таку модель поведінки, яка, з одного боку, покращить епідемічну ситуацію та пом'якшить наслідки захворювання, з іншого – зможе запобігти глибокій економічній кризі та збанкрутінню вітчизняного бізнесу. В свою чергу вітчизняний бізнес та населення України повинні відповідально ставитися до запобіжних заходів та здійснювати свою діяльність відповідно до законодавчих безпекових норм.

Література:

1. Statista (2021). Gross domestic product growth rate forecasts in selected European countries in 2021. URL : <https://www.statista.com/statistics/1102546/coronavirus-european-gdp-growth/> (дата звернення 21.01.2022).

2. Долбнева Д.В. Вплив COVID-19 на економіку країн світу. Проблемм економіки, 2020. № 1 (43). С. 20—26.

3. Українська економіка впала на 4% у рік пандемії – Держстат. URL : <https://www.epravda.com.ua/news/2021/03/22/672183/> (дата звернення 20.01.2022).

4. Європейська Бізнес Асоціація (2020) Індекс інвестиційної привабливості. URL : https://eba.com.ua/wp-content/uploads/2020/07/EBA-InvestIndex_1H-2020_ENG.pdf (дата звернення 11.02.2022).

*Науковий керівник – Козаченко Л.А.,
канд. екон. наук, доцент кафедри обліку і оподаткування,
Миколаївський національний аграрний університет,
М.Миколаїв*

ЗАКОНОДАВЧО-НОРМАТИВНІ ОСОБЛИВОСТІ АМОРТИЗАЦІЇ *Брашавецька О.В.*

*здобувач вищої освіти 5 курсу обліково-фінансового факультету
Миколаївський національний аграрний університет*

Амортизація є складним економічним явищем. Вона поєднує ознаки витрат виробництва і джерела коштів, процесу руху вартості і важелі управління відтворенням, відшкодування зношених і нагромаджених нових засобів праці.

Основні засоби повністю втрачають свою вартість, коли стають непридатними для функціонування як засоби праці. Така поступова втрата основними засобами своєї вартості одночасно з втратою споживчої вартості є зносом. Знос також передбачає перенесення втраченої вартості на кінцевий продукт, тому є поступовою втратою основними засобами своєї вартості з відповідним перенесенням її на вироблену продукцію. Знос основних засобів відбувається як в процесі праці, коли основні засоби знаходяться під безпосереднім впливом людини, беруть активну участь у перетворенні предмету праці, так і в сфері виробництва поза впливом людської праці: виробництво часто вимагає фізико-хімічних і біологічних процесів, в яких людина безпосередньо не бере участі. В обох цих випадках засоби праці виходять з ладу в результаті механічного, теплового зносу, або так званої втоми металу. В подальшому, під час бездіяльності підприємства основні засоби зношуються під впливом сил природи – відбувається корозія металу, гниття деревини тощо. Тому підприємствам доцільно використовувати усі наявні основні засоби у виробничому процесі, оскільки це надасть змогу відшкодувати їх вартість шляхом амортизації.

Грошовим виразом зносу є амортизація. Відповідно до законодавства України амортизація – систематичний розподіл вартості основних засобів, інших необоротних та нематеріальних активів, що амортизується, протягом строку їх корисного використання (експлуатації) [1]. Зауважимо, що амортизація нараховується лише на ті основні засоби, що перебувають в експлуатації. На законсервовані основні засоби амортизація не нараховується, тому для підприємств важливим є мати якомога більшу частку основних засобів, які перебувають в експлуатації, оскільки законсервований основний